

Marco Valmori

Esperienza e innovazione nel settore immobiliare



Le mie radici: formazione e famiglia

Tradizione di famiglia

Vengo da una famiglia che ha sempre lavorato nel settore immobiliare. Ho iniziato subito dopo il diploma da perito chimico.

Studio e strategia

Negli anni ho continuato a studiare, laureandomi in **Scienze Internazionali e Diplomatiche**. La parte tecnica e quella strategica sono la base del mio metodo.

Esperienza sul campo



Per più di dieci anni ho gestito le agenzie di famiglia. Dal 2012 ho ampliato le competenze, seguendo progetti di gestione e valorizzazione di **fondi immobiliari** in Emilia Romagna.

Ho visto da vicino come si trasforma un immobile, come si valuta correttamente e cosa serve per venderlo nel modo giusto.

Tecnologia per la chiarezza



Piattaforme Create

Ho creato
casasmart.info e
facilevirtualtour.it



Primi in Virtual Tour

Ho realizzato il primo
cantiere interamente
visitabile in virtual tour
a Piacenza.



Obiettivo Efficienza

Per dare informazioni
chiare, veloci e utili.
Senza perdite di
tempo.

I miei ruoli oggi

„ Mi occupo ogni giorno di
acquisizione, valutazioni, vendita e
gestione di immobili, con „
un’attenzione particolare ai dati e alla
qualità del servizio.

La mia missione

Trasformare la compravendita in un
processo chiaro, fluido e
comprensibile per tutti.

Autore e formatore

- ✓ **Libri:** pubblicato "Immobili in Movimento" (2024) e in scrittura il secondo libro dedicato agli acquirenti.
- ✓ **MV Academy:** fondata per diffondere competenza e sicurezza. "Le persone devono sapere cosa stanno firmando."



Oltre l'agenzia classica

Sto costruendo sistemi digitali che permettono di acquisire immobili in modo continuo e automatizzato.

L'obiettivo è eliminare il lavoro ripetitivo, migliorare la precisione ed essere sempre presenti nei momenti in cui un potenziale venditore manifesta un segnale di interesse.



Contenuti per spiegare



Analisi: articoli, podcast e analisi di mercato.



Video: video esplicativi per illustrare concetti complessi.



Obiettivo: non per apparire, ma per spiegare. Per aiutare chi deve vendere o comprare a evitare errori e fare scelte corrette.

La mia filosofia

”

Il mio lavoro non è vendere case. Il
mio lavoro è far prendere decisioni
migliori a chi cerca o vende un
immobile.

”

Dal 1998



marcovalmori@gmail.com